

**GUILLERMO CABANELLAS de
las CUEVAS**

JULIO ALBERTO KELLY

Abogado y licenciado en Economía
por la Universidad Nacional de Buenos
Aires, master en Derecho Comparado
y doctor en Ciencias Jurídicas por
la Universidad de Illinois (U. S. A.).

Abogado por la Universidad
Nacional de Buenos Aires,
master en Derecho Comparado y
doctor en Ciencias Jurídicas por
la Universidad de Illinois U. S. A.

CONTRATOS DE COLABORACION EMPRESARIA

**AGRUPACIONES DE COLABORACION
UNIONES TRANSITORIAS DE EMPRESAS
Y JOINT VENTURES**



Distribución Exclusiva: *Editorial Heliasta S.R.L.*

Viamonte 1730, piso 1°. (1055) Buenos Aires - República Argentina.

ÍNDICE GENERAL

PRÓLOGO	1
---------------	---

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

La colaboración empresaria	3
Los lineamientos generales de los contratos de colaboración empresaria en la L.S.C.	7
Génesis y ubicación de los contratos de colaboración empresaria en el Derecho argentino	10
Terminología	40
Aplicaciones de los contratos de colaboración empresaria	43

CAPÍTULO II

CARACTERÍSTICAS GENERALES DE LOS CONTRATOS DE COLABORACIÓN EMPRESARIA

Introducción	49
Naturaleza jurídica de los contratos de colaboración empresaria.	50
Algunas consecuencias de la naturaleza jurídica de los contratos de colaboración empresaria	67
Comparación con otras figuras	71

CAPÍTULO III

JOINT VENTURES

Introducción	103
El concepto de joint venture en sentido amplio	106
Joint venture corporations	114
Joint ventures contractuales	117
Joint ventures en sentido estricto	119
Joint ventures internacionales	122
Tipos de participación en joint ventures	127
Tipos de elementos de las joint ventures	136
La joint venture desde el punto de vista comparativo	140
Joint ventures y sociedades accidentales	142
Joint ventures y sociedades colectivas	152
Joint ventures y sociedades de hecho	153
Joint ventures y sociedades atípicas	154
Joint ventures y agrupaciones de colaboración	154
Joint ventures y uniones transitorias de empresas	155
Joint ventures y contratos no asociativos	157
Conclusión del análisis comparativo	158

CAPÍTULO IV

LAS AGRUPACIONES DE COLABORACIÓN - CONCEPTO

Introducción	159
Elementos subjetivos	160
Organización común	175
Finalidad	178
La finalidad de las agrupaciones de colaboración y legislación de defensa de la competencia	187
Tipicidad y forma	194

CAPÍTULO V

FORMACIÓN DE UNA AGRUPACIÓN DE COLABORACIÓN

Introducción	197
El contrato de agrupación de colaboración	198
Designación de Directores o Administradores	224
La inscripción	225

CAPÍTULO VI

GESTIÓN DE LA AGRUPACIÓN

Introducción	231
Gobierno de la agrupación	232
Impugnación de resoluciones	236
Dirección y administración de la agrupación	239
Representación	243
Control	245
El fondo común operativo	248
Responsabilidad hacia terceros	252
Estados contables y libros	256

CAPÍTULO VII

FINALIZACIÓN DE LA AGRUPACIÓN

Introducción	259
Nulidad, resolución parcial y disolución	260
Causales de disolución	269
Efectos de la disolución	291
Prescripción	295

CAPÍTULO VIII

LAS UNIONES TRANSITORIAS DE EMPRESAS - CONCEPTO

Introducción	297
Elementos subjetivos	299
Elemento objetivo. Obra, servicio o suministro	307
Elemento formal	313
Conclusión	316

CAPÍTULO IX

FORMACIÓN DE UNA UNIÓN TRANSITORIA DE EMPRESAS

Introducción	317
El contrato de unión transitoria de empresas	318
El representante	337
La inscripción	338

CAPÍTULO X

GESTIÓN DE LA UNIÓN TRANSITORIA DE EMPRESAS

Introducción	341
Gobierno de la unión transitoria	342
Impugnación de resoluciones	345
Dirección y administración de la unión transitoria	347
Representación	350
Control	356
El fondo común operativo	358
Responsabilidad hacia terceros	361
Estados contables y libros	365

CAPÍTULO XI

FINALIZACIÓN DE LA UNIÓN TRANSITORIA

Introducción	367
Nulidad, resolución parcial y disolución	368
Causales de disolución	375
Efectos de la disolución	383
Prescripción	389

BIBLIOGRAFÍA	391
ÍNDICE	403